

はじめての会社の数字と利益 アドバンス

【営業編】 [改訂] 新版

●受講期間 1ヵ月

●受講料 8,800円

■テキスト1冊(Webテキストも閲覧可) ■添削レポート1回(Web提出可)

営業部門で仕事をするときの必須の数字と利益をマスターできる

営業の第一線で収益を高めるポイントを学ぶことができる

わかりやすい具体例で展開され、ゲーム感覚でやさしく学べる

※ テキストはインターネットで閲覧できます。Web提出には「Microsoft Word」が必要です。

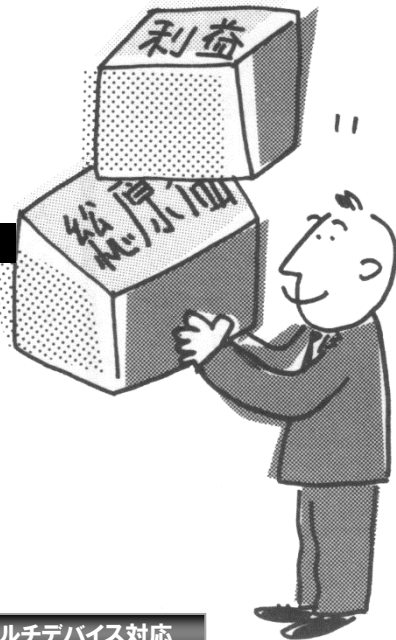
●第1単元

主な内容

営業の数字と利益

[実践編]

- I. 数字に強くなればもっと営業が楽しくなる
 - ・一生懸命に売っているのになぜ儲からないか
 - ・限界利益と損益分岐点売上高の計算法
- II. 営業の第一線で必要な数字のとらえ方
 - ・売価の決め方と損益分岐点の考え方
 - ・販売費は全体を削減するコスト意識を
- III. 利益を生み出す営業のしくみと計数管理
 - ・目標売上高はどのように設定されるか
 - ・自分の給料にふさわしい売上高はいくらか
- IV. 知っていると得する営業活動のすすめ方
 - ・限界利益率と商品回転率を見ていこう
 - ・新規開拓の重要性を理解しよう
 - ・強い営業を実現する自己完結型の仕事を …他



マルチデバイス対応

オンラインでもオフラインでも学習できる！(すべての学習方法に対応)

※カリキュラム・講座内容などは改訂や変更になる場合があります。

一般社団法人日本監督士協会

